



FABER-CASTELL
since 1761

*Schreiben Sie mit
uns die Erfolgs-
geschichte weiter!*

Zahlen & Fakten Faber-Castell:

- 1761 gegründet
- seit 9 Generationen im Familienbesitz
- mit rund 2,3 Mrd. Blei- und Farbstifte pro Jahr sind wir der bedeutendste und älteste Hersteller von Holzgefassten Stiften der Welt
- 6.500 Mitarbeitende sind weltweit für uns tätig, Faber-Castell ist in über 120 Ländern vertreten
- 87% des globalen Energiebedarfs decken wir durch erneuerbare Energien
- mit unserer Sozial-Charta verpflichten wir uns weltweit zu Chancengleichheit, Gleichbehandlung und dem Verbot von Kinderarbeit
- unsere Vision ist es, kreative Fähigkeiten frei zu setzen und unsere Kunden mit unseren Produkten zu inspirieren

Follow us on



Details zu [Faber-Castell Cosmetics](#)



Ihre Ansprechperson:
Christine Senkel
VP Corporate HR
+49 (0)911 9965-5528
www.faber-castell.de

Geschäftsführer (all gender) für unser Tochterunternehmen Faber-Castell Cosmetics GmbH

Faber-Castell Cosmetics ist ein Teil unserer Faber-Castell Unternehmensgruppe und zählt als OEM für dekorative Kosmetik zu einem der führenden Hersteller in der Kosmetikindustrie. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Geschäftsführer/in (all gender) mit Fokus Vertrieb/Strategie am **Unternehmensstandort in Stein (bei Nürnberg)**.

Verantwortungsbereich

- Als Geschäftsführer (all gender) sind Sie verantwortlich für die strategische Ausrichtung des Geschäftsbereichs Cosmetics
- Sie übernehmen die globale P&L-Verantwortung (Deutschland/USA)
- Sie stellen eine zukunftsorientierte, strategische Geschäfts- und Standortplanung sicher und identifizieren sowie realisieren Wachstums-potenziale, um das Unternehmen erfolgreich und profitabel weiterzuentwickeln
- Sie arbeiten eng mit dem Führungsteam Cosmetics, den Fachbereichen und Standorten des Cosmetic-Geschäfts sowie der Unternehmensgruppe und den entsprechenden Shared Service-Funktionen zusammen, um eine bereichsübergreifende Zusammenarbeit und eine erfolgreiche Umsetzung der Unternehmensstrategie sicherzustellen
- Sie sind verantwortlich für die kontinuierliche Weiterentwicklung des Geschäfts und pflegen einen engen Kontakt zu unseren Kunden
- Sie steuern und unterstützen sämtliche betrieblichen Abläufe und Projekte mit Fokus auf Qualität, Effizienz und Kosten/Profitabilität

Anforderungsprofil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder eine kaufmännische Berufsausbildung mit relevanten Zusatzqualifikationen und Weiterbildungen
- Sie haben umfassende, mehrjährige Erfahrung in der (vertrieblichen) Geschäftsführung eines international produzierenden Unternehmens, idealerweise OEM bzw. Kosmetik/Kosmetikverpackung oder FMCG
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes analytisches und strategisches Denkvermögen und sind in der Lage, komplexe Zusammenhänge zu durchdringen und strategische Entscheidungen zu treffen
- Sie haben ein ausgeprägtes Verständnis für Finanzkennzahlen sowie Profitabilitätsberechnungen und nutzen diese aktiv für die Steuerung des Geschäfts
- Sie sind eine charismatische, erfahrene Führungspersönlichkeit mit einem authentischen Führungsstil
- Sie arbeiten selbstständig, sind engagiert und belastbar und haben bereits erfolgreich komplexe Projekte geführt
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und haben idealerweise auch Französischkenntnisse
- Sie verfügen über sehr gute MS-Office und idealerweise SAP-Kenntnisse

Sind Sie bereit mit uns die Erfolgsgeschichte weiter zu schreiben? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Starttermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung!



Jetzt bewerben